

如果你漂泊得太久,你可曾想过有一天把脚步停下? 如果你有梦想,你可曾想过有一天让梦想开花? 如果你热爱这片美丽的土地,你可曾想过给梦想安个家?

奉贤,我们的追梦家园

□ 夏策华

创业之梦

十年前,大学毕业的我和同乡阿军、阿满背着鼓鼓囊囊的蛇皮袋,和千万打工的大军一样,从火车上下来,像潮水般涌进上海这座世界闻名的大都市。然后,各自转角,各奔西东。

我们在古华公园附近的一家洗车场找到了工作,每天工作十几个小时。虽然工作很辛苦,很枯燥,但是我们乐此不疲。

打工的日子很充实,每个月休息两天,我们会把这两天安排的满满的。我们去古华公园赏美景,去黄浦江边散步,或者换上新衣服去逛街。花花世界,让我们流连忘返。

有时候,让人喜欢这座大都市,并不是这个大都市的繁华和张扬,而是繁华下面轻松、自由的惬意;吸引你的,并不是大都市的大富大贵,山珍海味,有时是城市的某种味道,深度把你诱惑着。渐渐地,我们喜欢上了这个和农村不一样的城市。

上海是个开放的城市,也是创业的乐土。只要你够勤奋,总不会失望。阿军抛弃了之前的浮躁,安下心来,先是在一家公司跑业务,跑了三年多后手里有了一点积蓄。他又在工厂密集的地方,开了一家以打工仔为对象的网吧,



十年前的三兄弟(右为作者)

生意很火爆。但是,手续的不全和经营的不规范,他不得被迫放弃。但就是在这开网吧的几年,阿军赚到了人生的第一桶金。有了第一桶金,阿军的信心更足了。他从老家叫来妹妹、妹夫,一同开了个服装加工厂,五年期间,他又幸运地赚到了第二桶金。而今,在奉贤,阿军也算是有自己的汽车和别墅,有自己公司的富足阶级。

那个常常离开,又常常回来的阿军,最后在奉贤,找到了让自己发芽、开花的乐土!

爱之梦

阿军离开后不久,我也离开了那家洗车场,因为我不甘心这一生永远都要洗车。我自己有一点文学的基础,我想通过这方面的努力为我打开梦想之门。我白天跑街头新闻照片,晚上我蜗居在出租房里,拼命写,居然取得了一些成绩。然而,现实与梦想距离太远。我不得不找了一份工作,在一家客运站做调度员。不久,因我工作的努力,很快升为调度主任,管理着客运站全部车辆的调度工作。在平时,我虽然做调度工作,但是对客运站的运营也非常了解,之后被公司调到客运站营运部任副经理。由于客运站不断扩展,我又有机会被派往分站任站长。工作的顺心,让我信心膨胀。当然,好日子还在后头,在分站做得如鱼得水的我,被上级看在眼里,之后公司提升我为总公司办公室主任。工资节节上升的同时,我也慢慢有了一种对这座大都市的依恋。当然,促使我下决心留在这座城市的是我遇见了我的爱情。

我常常和财务部那位美丽的姑娘见面,她温柔而美丽。只要她远远看着我,常常笑而不语。为什么她常常笑而不语呢? 我不停地联想,联想,联想。最后,她的影子深深印在我的脑海里,夜里,常常成为我梦中的新娘。

如何得到姑娘的芳心呢? 我发现姑娘喜欢照相,于是,每逢周末或是休假,我会约着美丽的姑娘,牵着手去海湾国家森林公园划船,去四季生态园看斜阳……当一张张姑娘的靓照,在最美的青春年华里定格,我们的爱情也瓜熟蒂落。

1999年9月8日,我和那位姑娘结婚,并在房价比较低谷的时候,我们抓住机会,买了一套房,终于在千里之外,也拥有了自己的一个小小的家。2002年儿子出世,我们一家三口,过着滋润的小日子。

爱情,是梦想之花;孩子,是梦想之果! 虽然我们蜗居一角,但幸福却像潮水一样绵绵不断地涌来!

家之梦

阿满是我们三个中间年龄最大的一个,由于考虑到自己自身条件,阿满一直在洗车场干,直至干到洗车场关门大吉。洗车场关门后,老板见阿满勤劳实在,于是把他介绍到一家物业公司上班。阿满的工资并不高,加上加



作者幸福一家

班费才两千多元。在这个花钱如流水的城市,吃用之后所剩无几。我们以为阿满早晚回会回老家。可几年过去了,阿满并没有离开。阿满说,只要老板不炒他,他就要一直待下去。

日子就这样过着。突然有一天,阿满把他老婆从老家接过来,在他公司找了份搞清洁的工作。又过两年,阿满把自己刚高中毕业的女儿接过来,女儿很快找到了一份薪水很好的工作;最后,阿满把最小的儿子也接过来读书了。在我和阿军的诧异中,阿满一家人聚齐了,一家人就这样在这里住下来。

后来我才明白,阿满是有自己长远打算的,他知道以自己的本领,要生存下去很难。于是利用了身边的资源,把他的家人一个个接过来,抱成团,扎下跟,共同奋斗! 就像一棵大榕树,看似有些根须在外飘来荡去,其实,地下那蜿蜒透迤,看不见的根,才是它最终的方向。

阿满,我憨厚老实的阿满哥,也是个有“野心”的人! 为了能够实现自己的梦想,竟深藏不露,步步为营,深深扎根……

美丽而充满诱惑的奉贤,宛若一颗璀璨的夜明珠,让人慕名而来,让人流连忘返。

十年后,我们三个同乡,为了事业,为了爱情,为了发展,以不同的方式留了下来。我们曾经浅尝辄止,我们曾经彷徨无助,但是,我们再也没有错过。因为,我们深爱奉贤这片开放包容和自由天空,我们深爱富饶和美丽,这片土地我们甘愿被深度“诱惑”和“囚禁”,我们甘愿把根深深扎下,给梦想安个家,再也不逃离……

我爱这一行

做自家人吃的放心熟食

□ 景 岚

20年前,受改革开放小平同志南巡讲话“胆子大一点,步子快一点”的启发,22岁的农民陆继明决定创办一个熟食加工场和熟食店,自谋职业。

陆继明是一个爱动脑、善于学习的人,他品尝别人烧制鸡鸭牛肉的味道,取其长避其短,他要走自己的路。那时,他就下决心,要货真价实,不用任何添加剂,做成自家人吃的放心熟食。为了做好盐水鸡,他反复试验,琢磨着放什么佐料、入味到什么程度最恰当。一次一盆鸡浸泡在水中时间过长,味道不好了,他就全部丢弃再重新试验,最终他试验成功盐水鸡,将洗净的鸡浸泡在水中,酌量放入花椒、八角、姜、白酒,浸一夜后再烧制,这样的盐水鸡香酥入味可口,成了他的独家小菜。他又琢磨红烧野鸭、老酱鸭、冻肉等,一个个独有风味的熟食发明出来了,每一样熟食放多少佐料、开多大火候都十分讲究。他的回头生意越来越多。

他回忆,“那时,我每天凌晨3点起床开始烧,白天还要在店里忙,太辛苦了。后来妻子廖依花就辞掉企业的工作,和我一起创业致富。”渐渐地有人眼红了,就想把他的店挤掉,抬高周边房租价格,让他做不下去。在最困难的时候,陆继明坚持下来了,挤兑他的人倒关门歇业了,顾客还是认他陆继明的老酱鸭。这么多年来,这样的危机发生过四、五次,包括两次禽流感,生意清冷到底谷,但他依然坚持着。他说,坚持才有希望。每一次危难过去,他经营的熟食会拥有更多的客户,小元国等多家大饭店都订他家的熟食。如今,他的加工厂还创造了4个就业岗位,每天烧鸭100多只,鸡30多只,他经营的两家熟食店90%是自己做的。有人认为陆继明必定有秘方。他笑称:我没有什么秘方,就是烧自家人吃的小菜。这样朴实的理念,让陆继明的熟食店走过20年慢慢长路,这对于一个小熟食店是不可思议的。



(王菊萍/摄)

说到是否爱这一行? 陆继明坦言,开始只是作为一个谋生手段,但越做越爱上了这一行,而且爱得很彻底,心无旁骛,他研究烹制、研究顾客心理,研究经营之道。这些年他感悟:经营之道其实就是做人之道。要长远发展,就要诚实守信,不斤斤计较,不损害同行,有钱大家一起赚。

全景呈现奉贤多彩生活
尽在奉贤报月中月末版
更精准的本土受众 更有效的资讯传达
更有铜版纸精印直达各生活网点

2014

期待您与我们并驾前行

广告投放热线: 021-57417873

月中版 月末版

广告代理: 上海典品品牌创意联合机构

贺

典品品牌
CLASSIC BRAND