

徐卫：“只要勤奋 就一定会收获！”

□记者 孙纪荣



一个出生农村的青年，怀着儿时当兵的理想，来到了部队。退伍后，又把当兵的地方当成了第二故乡，在那里开始了自己人生的第一次创业。第一次创业成功后，他回到了家乡再次创业，但这一次，他碰得头破血流。但他并没有气馁，最终历经磨难，他重新站了起来。如今，人到中年的他，对是否一定要做人生赢家已经没有那么在意了，现在他更在意的是：如何更多地关注社会，让自己的人生更加丰富，更加有意义。今天，我们为大家讲述的是上海全赢贸易有限公司徐卫和他的创业故事。

历经创业磨难 始终初心不改

见到徐卫，是在南桥苏宁和永乐家电卖场旁边他的净水器店里。如果不是经人介绍，你根本不会知道他就是这家店的老板，因为在他身上，你看不出生意人的那种精明和气势。不是双休日，这里的顾客并不多，我们就在店里聊起了他颇为丰富多彩的人生经历。

1975年，徐卫出生在奉城镇永益村。因为学业成绩一般，初中毕业，他就来到燎原农场，当上了一名电焊工。对于当时的农村青年而言，能成为一名工人，而不像父母那样每天脸朝黄土背朝天，就已经很满足了。但徐卫并没有满足，因为在他的心中，还藏着一个儿时就有的理想：成为一名光荣的人民解放军战士，扛上钢枪，保家卫国。

1994年，徐卫来到扬州，成为了一位武警战士。熬过了3个月艰苦的新兵训练，他和其他4名战士一起被送到扬州师范学院进行培训，因为部队需要一名聪明能干，政治可靠的机要打字员，最终，徐卫被选上了。

3年时间很快就过去了，1997年，徐卫退伍回到家乡，在当时的航星干洗厂工作。但不甘于平庸的他，又一次离开了工厂。他回到了他的第二故乡——扬州，开始了人生的第一次创业。1998年10月，徐卫在扬州开了一家家具商城，专门代理“年年红”红木家具。“年年红”是国内数一数二的红木家具品牌，徐卫

觉得要做就要做最好的。2000年，他又把家具商城搬到了江阴。让徐卫没想到的是，他的第一次创业竟然如此顺利。尽管创业取得了成功，但长期在外，无法照顾家庭。2006年，徐卫带着第一次创业挣来的100多万元，回到了阔别多年的家乡。此时的徐卫踌躇满志，第一次创业就取得了成功的他，要在家乡大展身手，再展宏图。

回到家乡，徐卫并没有继续从事他早已熟悉的家具行业。因为受当年印尼海啸的影响，主要产自东南亚的红木原材料大幅度上涨，家具行业的利润下降了不少。因为母亲曾经开过一家熟食店，加上自己也喜欢烧菜，徐卫决定开一家饭店，规模要远远超过当年母亲开的熟食店。徐卫开的是一家港式茶餐厅，名字叫“左邻右里”，地点就选在南桥乐购超市的旁边。自从开了饭店，徐卫每天4点就起床去菜市场买菜，天天泡在店里琢磨如何把饭店经营好，他相信：“人只要勤奋，总归会有收获的”。

然而，隔行如隔山，徐卫第一次创业成功的经验，并没能帮他在第二次创业中取得成功。仅仅一年，他就把开家具商场挣来的100多万元亏光了。但他并不服输，“哪里跌倒，就要从那里爬起来”。2008年，徐卫又在杭州湾建材市场开了一家快餐店，请的就是原来港式茶餐厅的厨师，用的都是他精心挑选的真材实料。这一次，徐卫终于在餐饮行业站住了脚，他的客饭店盈利了，但他也因为太过劳累而垮掉了。最终，徐卫不得不关了快餐店，退出餐饮行业。此后的徐卫，回到奉城老家，闭门不出，他跌入了人生的低谷。

要做 我们就做最好的

待在家里的徐卫无事可干，只能看看电视打发时间。有一次，他在电视上看到了一部讲述“大学生在山区支教”的纪录片。那个山区因受煤矿污染，不仅缺水，而且水质很差，支教的大学生饮用的是自己买的瓶装水。一次，学生们喝到了老师的瓶装水，非常惊讶地说：“这水是

甜的”。这部纪录片给徐卫留下了深刻的印象，学生的那句话也给了他启发：“水是生命之源”，人人都离不开水，我是不是可以做水的生意呢？

正好当时的电视购物频道有卖“申花水管家”的，尽管经济不宽裕，徐卫还是花了1399元买了“申花水管家”的净水器。随后，他通过售后服务电话，联系上了这家公司。2009年，重出江湖的徐卫，在南桥路、南奉公路开了一家店，专门代理“申花水管家”的净水器。半年以后，他去上海参加“慕尼黑国际水展”，了解到“沁园”才是国内最好的净水器品牌。徐卫决定做“沁园”净水器的代理商，因为他始终坚持：要做就做最好的！

2009年6月，他在南桥苏宁和永乐家电卖场的旁边，开了一家“沁园”净水器专卖店。但此时的上海市民，尽管生活水平有了大幅度提高，但对于水质的好坏，还没有什么概念。要打开净水器的市场，必须引导市民关注水质，让市民接受净水器这个新事物。于是徐卫在店门口摆上了仪器设备，现场演示水的净化过程，并向市民免费提供饮用水。双休日、寒暑假，他还聘请了大学生走街串巷，深入居民小区，向市民宣传净水器概念。为了增强宣传效果，宣传人员甚至还装扮成了《西游记》里的人物形象。

这些宣传措施都起到了一定的作用，但让市民们真正认识到水质重要性的，还是“黄浦江死猪事件”。2013年3月，上海黄浦江松江段水域出现大量漂浮的死猪，打捞的死猪数量超过了13000头，而奉贤自来水厂的水源地正是在黄浦江上游。市民对自来水水质的担心，让市场上的净水器产品一下子供不应求，徐卫的“沁园”净水器销售规模迎来了爆炸式的增长，每月的销售量达到了数百台。随后的两年，徐卫又先后在南桥、周浦、惠南和金山开设了6家“沁园”净水器销售店。历经磨难，徐卫的再次创业终于取得了辉煌业绩，他登上了的人生巅峰。

那些山区的孩子 我始终忘不了

再次创业成功了，但是当初让他想到要从净水行业的那部纪录片，那些贫困山区的孩子，那句“这水是甜的”，始终留在徐卫的记忆深处，时不时地会浮现在他眼前。“如

今，再次创业成功，自己也有了一定的经济能力，我该怎么帮助这些孩子呢？”每当夜深人静，徐卫的脑海中总会出现这个问题。一次偶然的机会，他了解到自己的一位亲戚正在从事“幕天公益”活动，徐卫决定：他也要参加公益活动，尽自己所能帮助那些需要帮助的人。

“幕天公益”是在广州市民政部门注册，专注于乡村少年精神成长的社会服务机构。该组织秉承“高效、专业地连接社会资源，帮助乡村少年多读书、读好书”的公益使命，帮助乡村少年精神成长，缩短城乡之间的文化差距，使之向上向善，拥有选择的可能。目前，“幕天公益”已形成以幕天图书角、幕天亲子阅读、幕天讲坛三大项目为主的公益模式。

而徐卫参加的“幕天公益”活

动，主要就是向小朋友们捐赠书籍。一开始，他把自己孩子看过的书籍了出去，但孩子的书毕竟有限，他又到网上购买一些适合小朋友阅读的书籍，捐给需要图书的地方。平时，只要这里的“幕天公益”有活动，他都会积极地参加，他曾经和同伴们一起为柘林镇的一家民工子弟学校捐赠了几百本图书。

“水是生命之源，而书可以是思想的源泉”。现在，徐卫在自己的净水器店里设了一个捐书点，他希望能有更多的人参加“幕天公益”活动，让贫困地区的孩子有机会多读书，读好书，从而有改变自己命运的机会。如今，历经创业沉浮的徐卫，对是否一定要成为人生赢家，已经看淡了许多。他觉得，人生除了创业，挣更多的钱，还有许多有意义的事情可以做。

